



Бизнес-тренер, консультант по  
организационному развитию,  
основатель PUZZLE Group

## РЕЗЮМЕ ЭКСПЕРТА КОНСТАНТИН БАРАНСКИЙ

### ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ОПЫТ

- Ведущий и разработчик онлайн-обучения
- Наставник и коуч с 2004г
- Бизнес-тренер и спикер с 2007г
- Консультант по орг-развитию с 2008г
- Опыт руководящей работы с 2010г
- Опыт продаж и переговоров с 2003г
- Бизнес-тренер 2016 года HR&TrainingsExpo
- Обучено более 30.000 человек
- Входит в ТОП3 лучших бизнес-тренеров России по результатам Всероссийского рейтинга (2017г.)
- «Золотой тренер», VII-ая всеукраинская Битва тренеров 2017г
- Вошел в число лучших бизнес - тренеров России 2018г по итогам Исследования журнала ИД "Управление персоналом"

### СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

- Стратегические и коммуникативные сессии
- Тренинг тренеров, технологии группового обучения
- Технологии мотивации и вовлечения
- Современные технологии построения команд, Agile
- Эмоциональный интеллект
- Эффективные коммуникации
- Навыки презентаций и публичных выступлений

### КЛИЕНТЫ

Химуглемет, Альфа Страхование, Газпромбанк, Благосостояние, Mail.ru, Абсолют Банк, Инфраструктура ТК, ТРИНИКО, УК ТФГ, Airbus, АPTOS, IGRA, СУРГУТНЕФТЕГАЗ, Сбербанк, Российский Фонд Технологического Развития, Райффайзенбанк, Клауф, РВК, ОТП-Банк, Ситибанк, Marsh-страховые брокеры, РАНХиГС, Росатом, Ренессанс-страхование, ТНК-ВР, Биглион, Vitomin, Белый Ветер, Почта России, Адвенсум, Adidas, РЖД, Юникредит-Банк, Связной, Дельрус, ERV-страхование, Euro-center, ЭДМ, brusnika, Croda, LDM-Assistance, ФСК-Лидер, Связь-Инжиниринг, Металлоинвест, Фонд Развития Промышленности, Sberbank CIB, Мультикарта, ebmpupst, РУСАГРО, IcanDeliver, Сбербанк-страхование, клиника Здравствуйте, Zurich-страхование и др.

### ОБРАЗОВАНИЕ

- Российская международная академия туризма и путешествий (PMAT), менеджмент организации, управление человеческим ресурсом, 2006г
- Дополнительное проф. образование

### ПРИМЕРЫ ПРОЕКТОВ

- Регулярное проведение стратегических и коммуникационных сессий, работа с ТОП-командами и владельцами бизнеса
- Создание и внедрение комплексных программ обучения и наставничества для крупной международной розничной компании. Разработка и введение модели компетенций, оценки и системы кадрового резерва. Комплектация штата тренеров
- Проведение комплексного исследования, создание единых стандартов общения в сервисной компании, обучение по ним и внедрение системы контроля
- Внедрение в корпоративную культуру системы обучения для менеджеров по работе с клиентами в компании финансового сектора. Разработка модели продаж
- Разработка и проведение мотивационных мероприятий и мастер-классов для международных компаний и учебных заведений. Разработка концепций и организация обучающих мероприятий

Все сложится!