



Бизнес-тренер, методолог, консультант по построению продаж.

Победитель конкурса бизнес-тренеров «Время профессионалов» в номинации лучший бизнес-тренер на часовом рынке.

РЕЗЮМЕ ЭКСПЕРТА АЛЕКСАНДР ФАТЕЕВ

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ОПЫТ

- Опыт личных агрессивных продаж с 2007г
- Бизнес-тренер и фасилитатор с 2009г
- С 2012г занимается разработкой тренингов и сопутствующих материалов
- Опыт руководящей работы с 2014г
- Сертифицированный бизнес-тренер по «MBTI Step1 Qualifying Programme» в 2015г
- С 2016 года активно занимается консалтинговой работой
- Проведено более 1000 тренинг-часов, обучено более 1500 сотрудников

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

- Развитие управленческих навыков
- Лидерство и влияние без полномочий
- Развитие коммуникативных навыков
- Навыки презентаций и публичных выступлений
- Подготовка спикеров к выступлениям
- Развитие навыков продаж, активные и агрессивные продажи
- Жесткие переговоры и противостояние манипуляциям
- Построение отдела продаж
- Проведение ассессментов
- Проведение масштабных конференций
- Разработка тренинговых программ под заказчика
- Обучение внутренних тренеров

КЛИЕНТЫ

ГК Росатом, Газпром, Газпром газораспределение Липецк, ГК Ростех, Ростелеком, НИЯУ МИФИ, 26 КАДР, ЦОДД, Газпромбанк, Ситибанк, Сбербанк, Московский Кредитный Банк, МДМ Банк, Мерседес-Бенц РУС, Каргил, АтомЭнергоСбыт, НоваВинд, Ингосстрах, КаТриФинанс, ВФМС Сочи 2017, Форсаж 16 и 17 год, Мосигра, Магеллан Производство, Гринпис России, Благотворительные фонды и др

ПРИМЕРЫ ПРОЕКТОВ

- Подготовка спикеров к защите проекта перед членами правления Госкорпораций, управляющим советом ГК.
- Аудит и построение отдела продаж, комплектация штата сотрудников. Развитие сотрудников без отрыва от рабочей деятельности в госучреждениях, в розничных и оптовых компаниях.
- Разработка полного пакета тренинговых материалов по стандартам заказчика. Передача и сертификация внутренних тренеров в банках, институтах, госкорпорациях, страховых компаниях.
- Разработка и внедрение КПЭ для всех управленческих уровней для крупнейшего института страны. Проведение обучения для преподавательского состава.
- Разработка и проведение ассессмент-центра для крупной российской страховой компании.

Все сложится!